**鼎桥通信2020年销售岗位招聘简章**

**华为&诺基亚合资公司【鼎桥通信】**

**销售岗位校园宣讲会重磅来袭**

**销售大咖为你带来鼎桥全球平台推介，Q&A环节有奖问答，HR小姐姐现场答疑解惑。**

**高回报的全球岗位，带你领略各地风土人情100+个国家的政府高层，专业完善的培训和实践，助你成为商海大拿**

**鼎桥校招，等你来撩**

**宣讲时间：9月上旬~10月中旬**

**宣讲城市：北京、天津、重庆、成都、西安、武汉、长沙、哈尔滨、兰州、贵阳**

**宣讲安排：请关注鼎桥通信招聘公众号，第一时间发布鼎桥招聘进展**

**招聘流程：在线网申 –>现场宣讲 - >在线笔试 –>技术面试 –> 在线测评 -> 综合面试 –> offer发放**

**三种简历投递方式：**

* 您可以访问在线网申入口，将简历投至http://td-tech.oxcoder.com.cn/td-tech-index.htm；
* 您也可以扫描以下二维码，关注我们的招聘公众号，在线投递简历，了解更多宣讲行程；



* 宣讲会现场线下投递（含成绩单复印件）。

**初识鼎桥**

* 鼎桥通信技术有限公司（简称：鼎桥）于2005年在北京成立，由诺基亚和华为合资组建。在北京、上海和成都三地设立研发中心，员工超过1200人，56%的员工拥有硕士或博士学位。鼎桥自主研发及产业链推动投入占年收入20%，累计超过100亿。
* 鼎桥专注于无线通信技术与产品的创新，以强大的产业化能力和综合实力一路领跑。目前，鼎桥布局三个业务板块：公网、专网、安全终端。鼎桥产品和解决方案已全面应用于中国移动3G、4G商用网络，稳居市场份额第一。2011年起，鼎桥全面进军专网通信市场，率先推出基于4G TD-LTE技术的宽带多媒体数字集群解决方案Witen。目前鼎桥行业无线解决方案已在智能交通、机场、港口、智能电网、公共安全及无线政务网等领域成功应用。
* 鼎桥凭借多年来在TDD领域的技术积累、人才积累和卓越的运营管理体系，依托成熟的市场和销售经验、高效的研发能力、完善的生产交付和售后服务体系，致力成为行业无线解决方案的全球领导者。
* 鼎桥，正在“致力成为行业无线解决方案的全球领导者”的路上大步前进，亟待你的加入!

**销售岗位信息**

* **客户经理**

**需求领域：**

销售

**工作地点：**

海外、国内

**职责描述**：

1. 基于全球平台，负责解决方案的包装、宣传、推广和销售工作，执行并完成公司产品年度销售和市场目标；
2. 与客户保持良好沟通，实时把握和引导客户需求；
3. 结合区域特点需求和解决方案卖点，进行区域解决方案拓展思路策划，开展内外部营销。

**职位要求**：

1. 本科及以上学历，经管类、社科类、理工类、小语种（阿、西、俄、法）相关专业；
2. 性格积极外向，思维灵活，学习能力和沟通能力强；
3. 英语6级以上，具备良好的外语学习和沟通能力；
4. 愿意海外中长期出差，有海外经历者优先。

* **产品行销经理**

**需求领域：**

销售

**工作地点：**

海外、国内

**职责描述**：

1. 深刻理解客户和市场需求，为客户提供解决方案，协助公司完成销售目标及市场目标；
2. 端到端对销售项目负责，做好销售合同的招投标、签订、履行与管理跟踪等相关工作，以及协调处理各类市场问题；
3. 结合区域特点需求和解决方案卖点，进行区域解决方案拓展思路策划，开展内外部营销。

**职位要求**：

1. 本科及以上学历，经管类、社科类、理工类、小语种（阿、西、俄、法）相关专业；
2. 性格积极外向，思维灵活，学习能力和沟通能力强；
3. 英语6级以上，具备良好的外语学习和沟通能力；
4. 愿意海外中长期出差，有海外经历者优先。